

SURGIU A OPORTUNIDADE E AGORA?

- Avaliar se o núcleo está preparado para todas as etapas do projeto;
- F O C O no edital;
- Planejamento não é projeto;
- Planejamento bem feito é 80%;
- Tenha plano B, C, D para atendimento de diferentes financiadores;

COMO SE MOSTRAR IRRESISTÍVEL PARA O FINANCIADOR

- Escreva um excelente projeto (respeitando edital);
- Mostre que você tem estrutura e estratégia e pode ajudar nas metas do projeto;
- Mostre sua ousadia – apresente ideias inovadoras;
- Gerencie como ninguém – Escopo, Recursos e Tempo;
- Preste contas como ninguém – cumpra prazos;
- Não devolva 1 real;
- Entregue resultados surpreendentes.



